

BUDICH Gruppe

Die BUDICH Gruppe mit Hauptsitz im ostwestfälischen Hiddenhausen zählt zu den führenden Herstellern von Reinigungs-, Pflege- und Desinfektionsmitteln. Mit rund 400 Mitarbeitenden an den Standorten Hiddenhausen und Lutherstadt Wittenberg entwickeln und produzieren die BUDICH International und BUDICH Produktion und Contracting ein breitgefächertes Produktsortiment für verschiedene Kundengruppen. Unter der Marke KLEEN PURGATIS bietet BUDICH professionelle Reinigungs- und Hygieneprodukte für Krankenhäuser, Pflegeeinrichtungen, Hotellerie, Gastronomie, Kantinen und Gebäudereiniger an. Zudem entwickelt und fertigt das Unternehmen Spezialreiniger für internationale Haushalts- und Küchengerätehersteller sowie Private Label Produkte für große europäische Discounter, Supermärkte und Drogerieunternehmen. Dank über 144-jähriger Erfahrung am Markt, hat sich BUDICH außerdem als renommierter Lohnfertiger für internationale Markenartikelkonzerne etabliert.

Vertriebsleitung Private Label (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Fachliche und disziplinarische Führung eines kleinen Teams.
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Private-Label-Kunden sowie gezielte Neukundengewinnung.
- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten, Preislisten und Kalkulationen.

- Vorbereitung und Durchführung von Preisverhandlungen, Jahresgesprächen und Ausschreibungen.
- Entwicklung und Betreuung von Handelsmarken sowie Planung kundenindividueller Verkaufsförderungsmaßnahmen.
- Umsatz-, Ertrags- und Absatzverantwortung für die betreuten Kunden.
- Steuerung und Koordination aller kundenbezogenen Themen mit internen Fachabteilungen.
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation von Potenzialen und Trends.

Ihr Profil

- Erfahrung in der Führung und Entwicklung eines kleinen Vertriebsteams.
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich Private Label bzw. Eigenmarken, idealerweise im Handelsumfeld.
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Verhandlungsgeschick.
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise mit unternehmerischem Denken.
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse.
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und hohe Eigenverantwortung.
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundenaquise, der Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen sowie der Erschließung neuer Marktpotenziale.

Unsere Benefits

- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen
- Moderne Arbeitsumgebung bei einem Hidden Champion
- Flexible Arbeitszeitregelung, 30 Tage Urlaub sowie ansprechende Sozialleistungen
- Förderungen im Gesundheitsbereich, Mitarbeiterrabatte sowie Zugriff auf freie Produkte
- Willkommenstag - strukturierte Einarbeitung von Beginn an
- Offene Türen, schnelle Entscheidungswege und ein gutes Miteinander zeichnen unsere Arbeitskultur aus
- Neugierig? Machen Sie sich Ihren eigenen Eindruck: Saubere Sache – Tradition & Innovation made in Germany - YouTube

Video player configuration error

Error 153

Watch video on YouTube

Learn more

Error 153

Jetzt bewerben

Kontakt

Gerne reichen Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Karriereportal ein. Wir freuen uns auf Sie!

BUDICH Gruppe GmbH & Co. KG
Dieselstr. 10, 32120 Hiddenhausen
05223/9970-0
http://www.budich.de
bewerbung@budich.de