

BUDICH Gruppe

Die BUDICH Gruppe mit Hauptsitz im ostwestfälischen Hiddenhausen zählt zu den führenden Herstellern von Reinigungs-, Pflege- und Desinfektionsmitteln. Mit rund 400 Mitarbeitenden an den Standorten Hiddenhausen und Lutherstadt Wittenberg entwickeln und produzieren die BUDICH International und BUDICH Produktion und Contracting ein breitgefächertes Produktsortiment für verschiedene Kundengruppen. Unter der Marke KLEEN PURGATIS bietet BUDICH professionelle Reinigungs- und Hygieneprodukte für Krankenhäuser, Pflegeeinrichtungen, Hotellerie, Gastronomie, Kantinen und Gebäudereiniger an. Zudem entwickelt und fertigt das Unternehmen Spezialreiniger für internationale Haushalts- und Küchengerätehersteller sowie Private Label Produkte für große europäische Discounter, Supermärkte und Drogerieunternehmen. Dank über 140-jähriger Erfahrung am Markt, hat sich BUDICH außerdem als renommierter Lohnfertiger für internationale Markenartikelkonzerne etabliert.

Key Account Manager OEM/Contracting (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung, Entwicklung und strategischer Ausbau bestehender OEM- sowie Contracting-Kunden
- Identifikation und **Gewinnung neuer Kunden** sowie Aufbau langfristiger und partnerschaftlicher Geschäftsbeziehungen

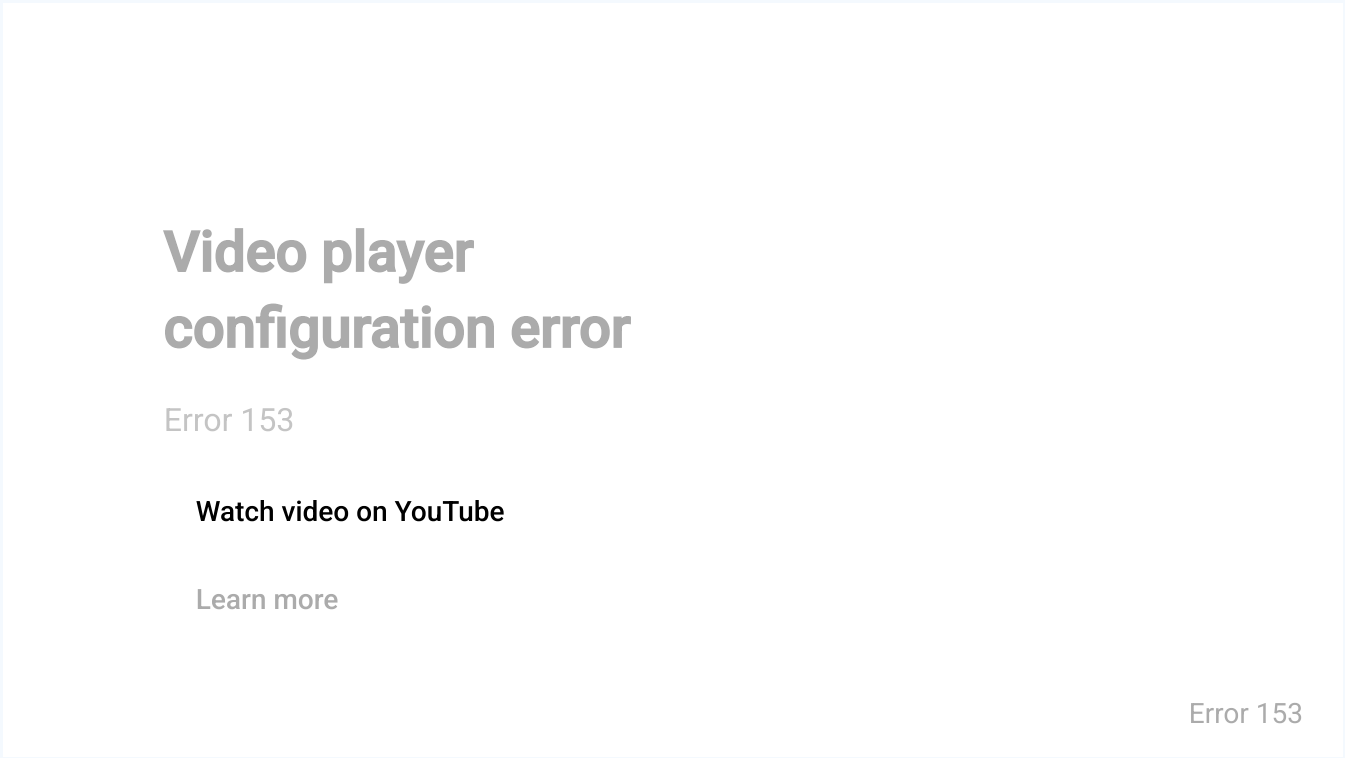
- Verantwortung für die **Vorbereitung, Kalkulation und Verhandlung von Angeboten, Verträgen, Preisen und Konditionen**
- Steuerung von **kundenspezifischen Entwicklungs- und Neuproduktprojekten** von der Anfrage bis zur erfolgreichen Markteinführung
- Entwicklung und Umsetzung kundenindividueller **Vertriebs- und Wachstumsstrategien**
- Sicherstellung einer nachhaltigen Preis- und Konditionenstrategie unter Berücksichtigung von **Marge, Herstellkosten und Unternehmenszielen**
- Identifikation und Realisierung zusätzlicher **Absatz-, Umsatz- und Ergebnispotenziale** bei bestehenden und neuen Kunden
- Koordination aller kunden- und projektrelevanten Themen in enger Zusammenarbeit mit **Projektmanagement, Einkauf, Supply Chain, Produktion und Qualitätsmanagement**
- Erstellung von Absatz-, Umsatz- und Forecastplanungen sowie regelmäßige Bewertung relevanter Vertriebs-KPIs
- Beobachtung von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenentwicklungen und Ableitung geeigneter Vertriebsmaßnahmen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare kaufmännische bzw. technische Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im **Key Account Management oder technischen Vertrieb**, idealerweise im OEM-, B2B- oder produzierenden Umfeld
- Erfahrung in der Betreuung und strategischen Entwicklung anspruchsvoller Industriekunden
- Sicherer Umgang mit **Kalkulationen sowie Preis-, Vertrags- und Konditionsverhandlungen**
- Ausgeprägtes Verständnis für kundenspezifische Entwicklungs- und Produktionsprozesse
- Erfahrung in der bereichsübergreifenden Steuerung von Kunden- und Entwicklungsprojekten
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und überzeugendes Auftreten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und hohe Kundenorientierung
- Analytische und unternehmerische Denkweise verbunden mit hoher Eigeninitiative und Ergebnisorientierung
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel und PowerPoint
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unsere Benefits

- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen
- Moderne Arbeitsumgebung bei einem Hidden Champion
- Flexible Arbeitszeitregelung, 30 Tage Urlaub sowie ansprechende Sozialleistungen
- Förderungen im Gesundheitsbereich, Mitarbeiterrabatte sowie Zugriff auf freie Produkte
- Willkommenstag - strukturierte Einarbeitung von Beginn an
- Offene Türen, schnelle Entscheidungswege und ein gutes Miteinander zeichnen unsere Arbeitskultur aus
- Neugierig? Machen Sie sich Ihren eigenen Eindruck: Saubere Sache – Tradition & Innovation made in Germany - YouTube



Jetzt bewerben

Kontakt

Gerne reichen Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Karriereportal ein. Wir freuen uns auf Sie!

BUDICH Gruppe GmbH & Co. KG
Dieselstr. 10, 32120 Hiddenhausen
05223/9970-0
http://www.budich.de
bewerbung@budich.de