

# HIER STIMMT DIE CHEMIE!



## BUDICH Gruppe

Die BUDICH Gruppe mit Hauptsitz im ostwestfälischen Hiddenhausen zählt zu den führenden Herstellern von Reinigungs-, Pflege- und Desinfektionsmitteln. Mit rund 400 Mitarbeitenden an den Standorten Hiddenhausen und Lutherstadt Wittenberg entwickeln und produzieren die BUDICH International und BUDICH Produktion und Contracting ein breitgefächertes Produktsortiment für verschiedene Kundengruppen. Unter der Marke KLEEN PURGATIS bietet BUDICH professionelle Reinigungs- und Hygieneprodukte für Krankenhäuser, Pflegeeinrichtungen, Hotellerie, Gastronomie, Kantinen und Gebäudereiniger an. Zudem entwickelt und fertigt das Unternehmen Spezialreiniger für internationale Haushalts- und Küchengerätehersteller sowie Private Label Produkte für große europäische Discounter, Supermärkte und Drogerieunternehmen. Dank über 140-jähriger Erfahrung am Markt, hat sich BUDICH außerdem als renommierter Lohnfertiger für internationale Markenartikelkonzerne etabliert.

Zur Verstärkung unseres Teams für unser Headquarter suchen wir einen

## Key Account Manager (m/w/d) Private Label

### Ihre Aufgaben

- Professionelle Betreuung und konsequenter Ausbau vorhandener Key Accounts im Private Label Segment
- Produktkalkulation, Angebotserstellung und Verhandlung von Neulistungen, Verteidigung des Sortiments etc.
- Ausarbeitung kundenspezifischer Business Reviews

- Erarbeitung kundenindividueller Vertriebsstrategien
- Durchsetzung einer konsistenten Preis-/ Konditionspolitik
- Entwicklung und Umsetzung konkreter Maßnahmen zur Absatzausweitung
- Abteilungsübergreifende Sicherstellung der internen Kommunikation aller Kundenanliegen

## Ihr Profil

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Sales/ Marketing oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige operative Erfahrungen und Erfolge im Key Account Management, idealerweise im Bereich Private Label mit Fokus auf Handelszentralen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, die es ermöglichen, Verhandlungen zielorientiert zu führen
- Profundes Wissen im Hinblick auf die Handelslandschaft, ein ausgeprägtes Kundenverständnis
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Selbstbewusste Persönlichkeit mit unternehmerischem Mindset und kundenorientierter Denkweise

## Unsere Benefits

- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen
- Moderne Arbeitsumgebung bei einem Hidden Champion
- Flexible Arbeitszeitregelung, 30 Tage Urlaub sowie ansprechende Sozialleistungen
- Förderungen im Gesundheitsbereich, Mitarbeiterrabatte sowie Fahrradleasing
- Zugriff auf freie Produkte
- Willkommenstag - strukturierte Einarbeitung von Beginn an
- Offene Türen, schnelle Entscheidungswege und ein gutes Miteinander zeichnen unsere Arbeitskultur aus

Jetzt bewerben

# Kontakt

Gerne reichen Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Karriereportal ein. Wir freuen uns auf Sie!

BUDICH Gruppe

Dieselstr. 10, 32120 Hiddenhausen

05223/9970-0

<http://www.budich.de>